

Key Account Manager – Axess Logistics Danmark

Vil du arbejde med strategiske kunder, forretningsudvikling og langsigtede partnerskaber i en virksomhed, der er førende inden for køretøjslogistik i Skandinavien? Så er du måske vores nye Key Account Manager hos Axess Logistics A/S.

Om Axess Logistics

Axess Logistics er en af de førende leverandører af logistik- og totalløsninger for køretøjer i Skandinavien. Vi tilbyder skræddersyede løsninger, der dækker hele værdikæden – fra transport og lager til PDI (Pre-Delivery Inspection), værkstedsservices og flådeløsninger. Vores styrke ligger i høj faglighed, effektive processer og tætte samarbejder med vores kunder på tværs af Norden.

Stillingen

Som Key Account Manager har du det overordnede ansvar for at håndtere og udvikle relationer med virksomhedens største kunder. Du fungerer som kundens primære kontaktperson og sikrer, at kundens krav, forventninger og aftaler bliver opfyldt – samtidig med at du identificerer og udvikler nye forretningsmuligheder via opsøgende salg.

Da Axess Logistics er en skandinavisk organisation, vil rollen indebære tæt samarbejde og kommunikation med kolleger og kunder i både Danmark, Sverige og Norge, hvor der forventes 20-30 rejsedage om året.

Dine ansvarsområder

- Ansvar for at udbygge og vedligeholde kundeportefølje
- Sikre høj kundetilfredshed gennem professionel dialog og opfølgning
- Forberedelse og planlægning for at sikre, at kundernes krav og forventninger opfyldes



02-03-2026

- Understøtte salgsaktiviteter og bidrage til forretningsudvikling hos eksisterende kunder
- Koordinere med interne afdelinger på tværs af lande for at sikre effektiv levering af kundeløsninger
- Håndtere administrative opgaver, herunder kontrakter, aftaler og opfølgning
- Ansvar for udbud og opgaver relateret til kundens indkøbsprocesser
- Budgetansvar og økonomisk opfølgning på kundeportefølje

Vi forestiller os, at du

- Har erfaring med Key Account Management, salg eller kundehåndtering
- Arbejder struktureret og har stærke kommunikative evner
- Har god forretningsforståelse og evner at identificere nye muligheder
- Trives med samarbejde på tværs af organisationer og landegrænser
- Forstår svensk og norsk på et professionelt niveau (tale er en fordel, men ikke et krav)
- Behersker dansk og engelsk flydende

Stillingen referer til CCO Magnus Karlsson.



02-03-2026

Vi tilbyder

- En central rolle i en skandinavisk og vækstorienteret organisation
- Tæt samarbejde med både kunder og kolleger i hele Norden
- Gode muligheder for faglig og personlig udvikling

Vi indkalder løbende til samtaler og besætter stillingen, så snart den rette kandidat er fundet.

Ansøgning sendes til Ansogning@axesslogistics.dk og bedes mærket i emnefeltet "KAM"

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Direktør Michael Fendinge Olsen på tlf. 51 17 65 12

